

CNP Partners adquiere una participación mayoritaria en iSalud, *Insurtech* líder en seguros de salud en España

iSalud es una *Insurtech* enfocada al marketing digital y la distribución de seguros de salud individuales

Madrid, 29 de enero de 2018.- El 29 de enero, [CNP Partners](#), la compañía de seguros española filial de [CNP Assurances](#), aseguradora líder en seguros personales en Francia, ha adquirido una participación mayoritaria en el capital de [iSalud](#), comparador e intermediario de seguros líder en la distribución digital de seguros de salud individuales en España.

Con esta inversión de aproximadamente 30 millones de euros, CNP Partners alcanzará progresivamente el 60% de las acciones de iSalud a principios de 2019. Esta inversión también reforzará la capacidad financiera de la *InsurTech* española para su desarrollo. A través de esta transacción, Inveready y Mediaset, accionistas minoritarios, han vendido toda su participación.

Las acciones restantes continúan siendo propiedad de los principales fundadores de iSalud y, en particular, de Albert Castells y José López, quienes continuarán manteniendo sus cargos de codirectores, altamente comprometidos con el crecimiento de iSalud.

iSalud se fundó en 2010 como el primer comparador español especializado en seguros de salud y ha cimentado su posicionamiento en:

- Sólidas alianzas y acuerdos tecnológicos con las principales aseguradoras de salud españolas, y
- Herramientas de vanguardia y procesos digitales punteros, especialmente para la captación de nuevos clientes.

iSalud gestiona más de 800.000 cotizaciones y solicitudes de información cada año a través su web, sus equipos de seguros de salud y especialistas médicos y la app iSalud. En 2017, la *Insurtech* ha sumado más de 30.000 nuevos clientes y ha prestado servicios a una cartera de 90.000 pólizas, generando aproximadamente de 7 millones de euros en ingresos.

“Con la adquisición de iSalud, CNP Partners tiene como objetivo acelerar su desarrollo en el mercado español aprovechando la experiencia digital y de marketing de una Insurtech líder en el mercado. CNP Partners no es una aseguradora de salud y no tiene la intención de transformar el actual modelo de negocio multiasegurador de iSalud, basado en la asociación con las principales aseguradoras de salud en España. También queremos mantener la visión start-up de iSalud, al mismo tiempo que les brindamos el apoyo de un grupo internacional sólido y orientado hacia el largo plazo como CNP Assurances”, explica Jean-Christophe Mérier, director general de CNP Partners.

"Nuestra entrada en el grupo CNP Assurances fortalecerá las capacidades de crecimiento de iSalud en sus líneas estratégicas: tecnología y valor añadido para nuestros socios y clientes. Estamos orgullosos de cerrar esta transacción que, probablemente, sea la más importante en el mercado español de las InsurTech. iSalud se beneficiará de la visión y el apoyo financiero de una empresa internacional de gran prestigio. Estamos entusiasmados de escribir una nueva página de la historia del éxito de iSalud", señalan Albert Castells y José López, codirectores de iSalud.

Asesores involucrados en la transacción

- Por parte de iSalud.com: Deloitte (asesor financiero) y Uría Menéndez (asesor legal),
- Por parte de CNP Partners: Hogan Lovells (asesor legal) y KPMG (*due diligence*).

Sobre CNP Partners

[CNP Partners](#) es la filial española del grupo CNP Assurances, aseguradora de vida número uno en Francia desde 1991, con 160 años de experiencia, presencia en 17 países de Europa y América Latina, y 35 millones de asegurados en todo el mundo con productos de riesgo y protección personal y 14 millones de clientes en ahorro y jubilación.

Llegó al mercado español en el año 2004 y, gracias a la experiencia internacional del grupo, distribuye sus propios productos, adaptándolos a sus clientes, sean particulares, empresas o patrimonios privados. Especializada en seguros personales, [CNP Partners](#) comercializa una amplia variedad de productos de vida-riesgo y vida-ahorro, así como de protección de pagos. Además, ofrece soluciones de previsión, entre las que se encuentran los planes de pensiones, con rentabilidades históricas muy satisfactorias.

[CNP Partners](#) está establecida en España y también opera en Italia, donde dispone de una sucursal desde 2014. La distribución de sus productos se realiza a través de entidades financieras, brokers, mediadores y *affinities*.

Sobre iSalud

iSalud es una Insurtech española, líder en marketing digital y en distribución de seguros de salud individuales. A través de canales digitales, pero también con el apoyo de un dedicado equipo comercial y de expertos en seguros, iSalud proporciona asesoramiento de valor añadido a las familias que desean encontrar las coberturas de salud que mejor se adaptan a sus necesidades.

iSalud ha desarrollado una estrecha relación con las principales aseguradoras de salud españolas. La calidad comercial y tecnológica de esos acuerdos con aseguradores son pilares de la excelente satisfacción de los clientes de iSalud (NPS del 77%). La compañía tiene aproximadamente 100 empleados, gestiona una cartera de unas 90.000 pólizas y genera unos ingresos alrededor de los 7 millones de euros.

Contacto de prensa de CNP Partners

Salomé Mesa - salome.mesa@cnppartners.eu – T.- 917 934 185, M.- 636 031 433

Eva González – eva.gonzalez@cnppartners.eu – T.- 917 934 184

Contacto de agencia de prensa de CNP Partners

Círculo de Comunicación. T.- 917 374 005

Jorge Chamizo - jchamizo@circulodecomunicacion.com - M.- 696 830 834

Marcos Benítez - mbenitez@circulodecomunicacion.com - M – 672 426 235

Contacto de prensa de iSalud

Albert Castell – albertcastell@isalud.com

José López – joselopez@isalud.com