

CNP Partners y Gesconsult organizan una jornada para abordar la actualidad de las pensiones

La visión de mercado, la planificación de la jubilación, los falsos mitos sobre las pensiones o su fiscalidad son algunos de los temas que se trataron en este evento

Madrid, 3 de junio de 2019.- [CNP Partners](#), filial española de CNP Assurances, líder de seguros de personas en Francia y cuarta aseguradora de vida en Europa, [ha acogido en su sede una jornada organizada junto a la gestora de fondos independiente Gesconsult, socio distribuidor de la aseguradora, para informar y debatir sobre la actualidad de las pensiones.](#)

Juan Aguirre, director general de Gesconsult, y Daniel Alonso, director comercial del Canal Financiero de CNP Partners, han sido los encargados de inaugurar la sesión, dirigida a los clientes de la gestora.

Por su parte, David Ardura, director de Gestión de Gesconsult, ha aportado una visión global del mercado, en la que ha resaltado que *“el mayor enemigo del inversor es la inflación y ha analizado distintas opciones de inversión a largo plazo para tener herramientas para combatirla”*.

Otro de los temas abordados en la jornada han sido los falsos mitos sobre las pensiones relacionados con aspectos propios del producto, como su liquidez, rentabilidad o rescate, así como por aspectos vinculados a la concienciación del ahorro de las personas. Sandra Fanega, miembro del departamento de Relación con Inversores y Desarrollo de Negocio de Gesconsult, ha afirmado que *“la edad a la que se comienza a invertir es clave. Cuanto más jóvenes comencemos a planificar nuestro futuro, mejor resultado obtendremos”*.

Por su parte, Pilar Bravo, directora de Relación con Inversores y Desarrollo de Negocio de Gesconsult, ha hecho hincapié en la importancia de elegir el plan de pensiones más adecuado a las características de cada persona y ha presentado los planes de pensiones de Gesconsult y CNP Partners. *“Tanto Gesconsult Ahorro Pensiones como Gesconsult Equilibrado Pensiones baten en el largo plazo a sus respectivos índices de referencia”*, ha explicado.

La fiscalidad de los planes de pensiones ha cerrado la jornada de la mano de Antonio Benito, director de Formación de CNP Partners, quien ha destacado las ventajas fiscales de los productos de previsión social y la necesidad de planificar el futuro económico para asegurar una buena jubilación sin preocupaciones. *“La optimización de la inversión en sistemas de previsión social debe pasar ineludiblemente por una correcta planificación fiscal tanto en la fase de acumulación o realización de aportaciones como en la fase de percepción de los derechos consolidados. Sólo así se conseguirá maximizar la rentabilidad y tener una jubilación sin preocupaciones”*, ha señalado.

CNP Partners y Gesconsult colaboran desde 2015, año en que la gestora de fondos entró en el mercado de planes de pensiones con los productos *Gesconsult Ahorro Pensiones*, plan de pensiones de renta fija mixta y dirigido al ahorrador con perfil más conservador, y *Gesconsult Equilibrado Pensiones*, de renta variable mixta y orientado al inversor más dinámico. Desde entonces, CNP Partners le ofrece apoyo técnico y aporta su experiencia e infraestructura para comercializar dichos planes de pensiones.

“La estrecha relación entre Gesconsult y CNP Partners nos permite ofrecer a los clientes productos adaptados a sus necesidades de previsión con la mayor calidad de servicio y el objetivo de incrementar sus ahorros para la jubilación”, ha destacado Daniel Alonso.

“El envejecimiento de la población, por el descenso de la natalidad y el aumento de la esperanza de vida, supone un reto para las cuentas públicas. Por ello, es imprescindible planificar nuestra situación patrimonial a largo plazo y complementar la pensión pública con ahorro privado y poder así tener una jubilación más holgada”, ha destacado Juan Aguirre.

Sobre CNP Partners

[CNP Partners](#) es la filial española del grupo CNP Assurances, aseguradora de vida número uno en Francia desde 1991, con 160 años de experiencia, presencia en 17 países de Europa y América Latina, y 35 millones de asegurados en todo el mundo con productos de riesgo y protección personal y 14 millones de clientes en ahorro y jubilación.

Llegó al mercado español en el año 2004 y, gracias a la experiencia internacional del grupo, distribuye sus propios productos, adaptándolos a sus clientes, sean particulares, empresas o patrimonios privados. Especializada en seguros personales, [CNP Partners](#) comercializa una amplia variedad de productos de vida-riesgo y vida-ahorro, así como de protección de pagos. Además, ofrece soluciones de previsión, entre las que se encuentran los planes de pensiones, con rentabilidades históricas muy satisfactorias.

[CNP Partners](#) está establecida en España y también opera en Italia, donde dispone de una sucursal desde 2014. La distribución de sus productos se realiza a través de entidades financieras, brokers, mediadores y affiliates.

Sobre Gesconsult

[Gesconsult SGIIC](#), es una gestora de fondos de inversión nacional e independiente con más de tres décadas de experiencia en la gestión de activos. En la actualidad cuenta con 627 millones de euros de activos bajo gestión, teniendo por objetivo la búsqueda de mayor rentabilidad y control de riesgo para sus partícipes.

Invierten desde el conocimiento, en compañías que conocen en profundidad con independencia de su tamaño, y nunca en modelos de negocio que no entienden.

Este año, el fondo Gesconsult Renta Variable (5 estrellas Morningstar) ha recibido el Premio Morningstar en la categoría de mejor fondo de Renta Variable España 2019, un fondo que alcanza una rentabilidad anualizada del +10,45% a 7 años.

La agencia de calificación Morningstar reconoce a Gesconsult como una de las mejores gestoras españolas de tamaño mediano según la Liga de las Estrellas que elabora.

Recientemente ha lanzado la versión luxemburguesa del fondo “buque insignia” Gesconsult León Valores Mixto Flexible.

Contacto de prensa de CNP Partners

Salomé Mesa - salome.mesa@cnppartners.eu – T.- 917 934 185, M.- 636 031 433

Eva González – eva.gonzalez@cnppartners.eu – T.- 917 934 184

Contacto de agencia de prensa

Planner Media. T.- 917 87 03 00

Carlos Fernández-Villaverde – cfernandez@plannermedia.com – M.- 687 79 30 79

Sara González – sgonzalez@plannermedia.com - M.- 672 10 57 13

Helena Pastor – hpastor@plannermedia.com - M – 647 241 615

Contacto de prensa de Gesconsult

Silvia Merino – smerino@gesconsult.es – T. 91 426 25 85

Pilar Bravo – pbravo@gesconsult.es – T. 91 577 49 31

Redes sociales

-  [@cnp_partners](https://twitter.com/cnp_partners)
-  [@cnppartners](https://facebook.com/cnppartners)
-  [@cnp_partners](https://instagram.com/cnp_partners)
-  [CNP-Partners](https://linkedin.com/company/CNP-Partners)
-  [CNP Partners](https://youtube.com/CNP-Partners)